



# **MONITORAZIENDA Budget**

Budget generale trimestrale d'esercizio

# **GUIDA OPERATIVA**

MONITORAZIENDA BUDG	ET FICCO - TACCE IIIE
Budget trimestrale generale d'esercizio	FISCO e TASSE
Autore: Nicola Napolitano Versione 4.0 del 08/07/2024	la tua guida per un fisco semplice
Informazioni & Credits	
1 - IMPOSTAZIONI INIZIALI	5 - BUDGET GENERALE D'ESERCIZIO
	Bilanci trimestrali previsionali
2 - STATO PATRIMONIALE INIZIALE	Rendiconti finanziari trimestrali
	Budget generale di esercizio e indici
3 - BUDGET SETTORIALI	
Budget delle vendite	6 - ANALISI DEGLI SCOSTAMENTI
Budget degli acquisti	
Budget dei costi generali	7 - BUDGET E SCOSTAMENTI KPI
Budget altri	
	8 - UTILITA'
4 - BUDGET DEGLI INVESTIMENTI	Dashboard di controllo
4 DODGET DEGLI HAVESTHALLATI	Pianificazione strategica
	Note libere

**Autore: Nicola Napolitano** 





# **Indice**

### Informazioni generali

- Fonti normative
- Applicazione pratica
- II sistema MONITORAZIENDA

### Analisi delle funzionalità:

Struttura del menu principale e finalità di utilizzo

- 1. Impostazioni iniziali
- 2. Situazione Patrimoniale iniziale
- 3. Budget settoriali
  - Budget delle vendite
  - Budget degli acquisti
  - Budget dei costi generali
  - Budget altri
- 4. Budget degli investimenti
- 5. Budget generale d'esercizio
  - Bilanci trimestrali previsionali
  - Rendiconti finanziari trimestrali
  - Budget generale d'esercizio e indici
- 6. Analisi degli scostamenti
- 7. Budget e scostamenti KPI
- 8. Utilità
  - Dashboard di controllo
  - Pianificazione strategica
  - Note libere

Suggerimenti per l'utilizzo di MONITORAZIENDA 2 Informazioni tecniche per l'utilizzo Informazioni & Credits





### **INFORMAZIONI GENERALI**

## **Fonti normative**

Il **D.Lgs. n. 14 del 12/01/2019** (pubblicato sulla Gazzetta Ufficiale n. 38 del 14/02/2019) recante il "**Codice della crisi d'impresa e dell'insolvenza**" in attuazione della Legge 19/10/2017 n. 155, attribuisce all'imprenditore l'obbligo di dotarsi di strumenti atti alla tempestiva rilevazione dello stato di crisi e alla conseguente assunzione di idonee iniziative.

In particolare il detto codice all'art. 2 definisce il termine "crisi" come lo stato di difficoltà economico-finanziaria che rende probabile l'insolvenza dell'impresa la quale si manifesta come inadeguatezza dei flussi di cassa prospettici a far fronte regolarmente alle obbligazioni per i prossimi 12 mesi.

Inoltre l'art. 3 stabilisce i doveri del debitore individuale e quello collettivo:

- ➤ L'imprenditore individuale deve adottare misure idonee a rilevare tempestivamente lo stato di crisi e assumere senza indugio le iniziative necessarie a farvi fronte;
- L'imprenditore collettivo deve adottare un assetto organizzativo adeguato ai sensi dell'art. 2086 del codice civile, ai fini della **tempestiva rilevazione dello stato di crisi** e dell'assunzione di idonee iniziative.

### Applicazione pratica

Dalla lettura delle su citate fonti normative, si evince chiaramente che il legislatore indica all'imprenditore la via del controllo tempestivo e preventivo dell'eventuale stato di crisi. Per mezzo di un adeguato assetto amministrativo e contabile, l'impresa deve essere in grado di programmare, per almeno i prossimi dodici mesi, il suo futuro andamento allo scopo di intercettare i primi segnali di crisi per mezzo di apposti indicatori.

Ciò rende indispensabile per l'imprenditore di dotarsi di strumenti informatici amministrativi per l'elaborazione di budget trimestrali al fine di controllare anticipatamente l'andamento economico-finanziario ed eventuali squilibri gestionali, allo scopo di intervenire tempestivamente, così come richiesto dalla legge.





#### Il sistema MONITORAZIENDA

Al fine di dotarsi di idonei strumenti atti a segnalare gli indicatori di crisi, abbiamo realizzato il sistema MONITORAZIENDA composto da tre tools:

1. **MONITORAZIENDA 1**: Rilevazione tempestiva della crisi d'impresa (per imprese con bilancio in forma ordinaria) Da utilizzare per un controllo concomitante alla gestione durante l'esercizio utilizzando le situazioni contabili infrannuali, con periodicità almeno trimestrale;

(per scaricare gratuitamente la guida operativa con la presentazione del prodotto, utilizzare il seguente link):

https://www.fiscoetasse.com/BusinessCenter/scheda/45576-monitorazienda-1-rilevazione-tempestiva-crisi-d-impresa.html

2. **MONITORAZIENDA 2**: Rilevazione tempestiva della crisi d'impresa (per imprese con bilancio in forma abbreviata e in contabilità semplificata/forfetaria)

(per scaricare gratuitamente la guida operativa con la presentazione del prodotto, utilizzare il sequente link):

https://www.fiscoetasse.com/BusinessCenter/scheda/47673-monitorazienda-2-rilevazione-crisi-microimprese.html

3. **MONITORAZIENDA Budget**: Budget per la pianificazione prospettica e il monitoraggio del futuro andamento aziendale. Da utilizzare, come richiesto chiaramente dalla legge, per una indispensabile pianificazione finanziaria e reddituale, mediante l'elaborazione di budget periodici.

**MONITORAZIENDA Budget** è un sistema di *allerta preventiva interna*, realizzato in Excel e semplice da utilizzare.

# Perché utilizzare MONITORAZIENDA Budget?

- ✓ Perché il D.Lgs. 14/2019 impone all'imprenditore di dotarsi di strumenti per intercettare tempestivamente i segnali di crisi;
- ✓ Per verificare lo stato di salute dell'azienda in via preventiva mediante budget trimestrali;





- ✓ Per elaborare in modo semplice e intuitivo i singoli budget settoriali ottenendo un budget generale;
- ✓ Per ottenere il calcolo immediato degli indicatori di crisi elaborati dal CNDCEC in base al D.Lgs. 14/2019;
- ✓ Per evitare di interpretare cifre e percentuali in quanto il tool contiene un cruscotto (Forecast Dashboard) semplice da comprendere;
- ✓ Per intervenire tempestivamente e in via preventiva con interventi strategici, quando il sistema segnala una situazione di futura probabile allerta.

# Di quali dati necessita MONITORAZIENDA Budget?

- ✓ Situazione patrimoniale iniziale;
- ✓ Dati contabili per permettere al sistema di sviluppare i seguenti budget trimestrali settoriali:
  - Vendite programmate
  - o Acquisti programmati
  - Costi generali programmati
  - o Investimenti programmati
  - Variazioni patrimoniali

### Quali sono le risposte che dà MONITORAZIENDA Budget?

- ✓ BILANCI TRIMESTRALI PREVISIONALI (budget);
- ✓ Un Dashboard con l'evidenza della situazione patrimoniale-economica-finanziaria prospettica
- ✓ Un **RENDICONTO FINANZIARIO PROSPETTICO PER TRIMESTRE per** l'evidenza dei futuri flussi di cassa;
- ✓ Una **ANALISI DEGLI SCOSTAMENTI** dei ricavi di vendita per prodotto, per verificare eventuali differenze tra le vendite programmate e quelle consuntive effettivamente realizzate.
- ✓ Il budget degli indicatori di gestione aziendali (KPI) con analisi degli scostamenti

### A chi può interessare MONITORAZIENDA Budget?

- ✓ Al **Dottore commercialista/Esperto contabile/Consulente aziendale** per incrementare notevolmente il valore aggiunto della propria attività di consulenza verso i propri clienti;
- ✓ Al manager/imprenditore/soci per pianificare e programmare la gestione allo scopo di anticipare i segnali di crisi e intraprendere gli opportuni tempestivi interventi strategici;
- ✓ Al **responsabile amministrativo** per monitorare in anticipo lo stato di salute dell'azienda e riferire ai vertici aziendali.





### **ANALISI DELLE FUNZIONALITA'**

# STRUTTURA DEL MENU PRINCIPALE E FINALITA' DI UTILIZZO

MONITORAZIENDA BUDGE	TICCO - TACCE IIIE
Budget trimestrale generale d'esercizio	FISCO e TASSE 🚟
Autore: Nicola Napolitano Versione 4.0 del 08/07/2024	la tua guida per un fisco semplice
Informazioni & Credits	
1 - IMPOSTAZIONI INIZIALI	5 - BUDGET GENERALE D'ESERCIZIO
	Bilanci trimestrali previsionali
2 - STATO PATRIMONIALE INIZIALE	Rendiconti finanziari trimestrali
	Budget generale di esercizio e indici
3 - BUDGET SETTORIALI	
Budget delle vendite	6 - ANALISI DEGLI SCOSTAMENTI
Budget degli acquisti	
Budget dei costi generali	7 - BUDGET E SCOSTAMENTI KPI
Budget altri	
	8 - UTILITA'
4 PUDGET DECLUMINESTIMENT	Dashboard di controllo
4 - BUDGET DEGLI INVESTIMENTI	Pianificazione strategica
	Note libere

Lo scopo del tool è quello di individuare anticipatamente i primi squilibri patrimoniale o economici e finanziari, per poter intervenire con misure tempestive.

L'analisi del software risponde alle seguenti domande che si pone il management:

- 1. L'azienda in futuro produrrà adeguati margini di guadagno che possano coprire i costi?
- 2. L'azienda avrà in prospettiva una solida struttura patrimoniale con un adeguato Capitale proprio?
- 3. L'azienda riuscirà a far fronte alle prossime scadenze?
- 4. L'azienda riuscirà a generare flussi di cassa sufficienti a far fronte agli impegni finanziari programmati?

Il sistema è basato sulla costruzione di **Budget trimestrali**, sia settoriali che generali, relativi ai prossimi quattro trimestri.





ATTENZIONE: se all'apertura del file appare una finestra "Aggiorna/Non aggiornare", cliccare sul bottone "Non aggiornare".



Accedendo a questa funzione è possibile inserire i dati anagrafici dell'azienda e le date iniziali e finali di ognuno dei trimestri dei quali si vuole sviluppare il budget, oltre alla data della Situazione Patrimoniale iniziale precedente al trimestre 1.

RAGIONE SOCIALE	DEMO SRL
Attività	
Indirizzo Sede	
Città	
Partita I.V.A.	
Codice fiscale	
Iscrizione Reg.Imprese	
Data della Situazione Patrimoniale iniziale, precedente al Trimestre 1	
Trim	estri prospettici
	Trimestre 1
dal	
al	
	Trimestre 2
dal	
al	
	Trimestre 3
dal	
al	

# 2 SITUAZIONE PATRIMONIALE INIZIALE

Al fine di realizzare corretti budget è indispensabile inserire i dati relativi alla Situazione Patrimoniale immediatamente precedente alla data del trimestre del primo budget. In genere se si intende elaborare un completo budget generale di esercizio, la Situazione Patrimoniale iniziale sarà l'ultimo bilancio approvato. Ad ogni modo è possibile utilizzare il tool anche iniziando ad elaborare budget trimestrali nel corso dell'anno, utilizzando però la Situazione Patrimoniale contabile iniziale relativa al periodo precedente al primo trimestre di budget.





DEMO SRL		Situazione iniziale al	00/01/1900							
SITUAZIONE PATRIMONIALE INIZIALE PRECEDENTE AL BUDGET										
Attività	Importi	Passività	Importi							
Immobilizzazioni		Patrimonio netto								
Immobilizzazioni immateriali		Capitale sociale								
Immobilizzazioni materiali		Riserve								
Immobilizzazioni finanziarie		Utile (-Perdita) d'esercizio								
Totale immobilizzazioni	€ -	Totale patrimonio netto	€ -							
Attivo circolante		Debiti a medio/lungo termine								
Rimanenze	€ -	Debiti per TFR								
Prodotti		Debiti v/banche a medio lungo								
Flodotti		termine								
		Altri debiti a medio/lungo								
Materie prime e merci		termine (compresi Fondi rischi e								
		oneri)								
Crediti v/clienti		Totale debiti a medio/lungo	€ -							
Credito I.V.A.										
Altri crediti		Debiti a breve								
Disponibilità liquide		Debiti v/banche								
Totale attivo circolante	€ .	Debiti v/fornitori								
		Debito I.V.A.								
		Altri debiti a breve								
		Totale debiti a breve termine								
Totale Attività	€ .	Totale Passività	€ .							

Tale Situazione Patrimoniale è volutamente sintetica per semplificare le elaborazioni successive, pertanto è indispensabile raggruppare e sommare i conti del piano dei conti del proprio sistema informativo per adattarlo allo schema su riportato.



Dopo l'inserimento dei dati patrimoniali iniziali, è possibile iniziare a costruire i singoli budget settoriali, per ottenere i budget trimestrali generali.

# **BUDGET DELLE VENDITE**

Per elaborare il budget delle vendite di prodotti e merci, vanno compilate le quattro tabelle del budget settoriale uno per trimestre, indicando i dati relativi alla descrizione dei prodotti o merci (fino a un massimo di 10), il prezzo e le quantità programmate di vendita, l'aliquota I.V.A., l'eventuale dilazione di pagamento, i dati relativi alle rimanenze finali trimestrali. Un esempio nel seguente screen shot:





DEMO SRL BUDGET DELLE V	ENDITE DI P	PRODOTTI E MER	RCI	]				
Trimestre 1	00/01/1900			1				·
Prodotti o merci	Vendite	programmate	Aliquota	Codice pagamen	Rimanenze finali programmate		Valori d	i bilancio
(descrizione categorie)	Quantità	Prezzo unitario	I.V.A.	to	Quantità	Valore unitario	Ricavi di vendita	Rimanenze finali
PRODOTTO 1	100,00	€ 1.000,00	22%	1	~		€ 100.000	€ -
				Inco	rire codice		€ -	€ -
				IIISC	ille coulce		€ -	€ -
							€ -	€ -
							€ -	€ -
							€ -	€ -
							€ -	€ -
					·		€ -	€ -
							€ -	€ -
							€ -	€ -
					Totali	Trimestre 1	€ 100.000	€ -

# **BUDGET DEGLI ACQUISTI**

Per elaborare il budget degli acquisti di materie e merci, vanno compilate le quattro tabelle del budget settoriale uno per trimestre, indicando i dati relativi alla descrizione delle materie o merci (fino a un massimo di 10), il prezzo e le quantità programmate di acquisto, l'aliquota I.V.A., l'eventuale dilazione di pagamento, i dati relativi alle rimanenze finali trimestrali. Un esempio nel seguente screen shot:

DEMO SRL										
BUDGET ACQUISTI	DELLE MATE	RIE PRIME E M	ERCI							
Trimestre 1	00/01/1900							·		
Timeotro 1	00/01/1900									
Materie e merci	Acquisti	Acquisti programmati		Codice	Rimanenze finali di Materie prime e merci		Valori di	bilancio		
(descrizione categorie)	Quantità da acquistare	Costo unitario di acquisto	pagamen		Aliquota I.V.A.	I.V.A. pagamen		Valore unitario	Costo acquisto Materie prime e merci	Rimanenze finali Materie prime e merci
Materia prima X	100,00	€ 700,00	22%	2	▼		€ 70.000	€ -		
				Inco	rire codice		€ -	€ -		
				inse	rire codice		€ -	€ -		
							€ -	€ -		
							€ -	€ -		
							€ -	€ -		
							€ -	€ -		
							€ -	€ -		
							€ -	€ -		
							€ -	€ -		
					Totali	Trimestre 1	€ 70.000	€ -		

# **BUDGET DEI COSTI GENERALI**

In tale budget settoriale devono essere inserite tutte le voci di costi generali programmati per i prossimi tre trimestri. La tabella ha dei raggruppamenti in voci necessariamente sintetiche, ai quali gruppi occorre adattare il proprio piano dei conti.





DEMO SRL									
BUDGET DEI COSTI GENERALI	Trimestre 1				Trimestre 2	2	Trimestre 3		
	00/01/1900				00/01/1900		00/01/1900		
		00/01/1900			00/01/1900			00/01/1900	
Descrizione dei costi		Trimestre 1			Trimestre 2			Trimestre 3	
COSTO DEL PERSONALE:	€	-		€	-		€	-	
Salari e stipendi	<u> </u>								
Oneri sociali									
Quota lorda TFR maturata	<u> </u>								
Altri costi del personale	<u> </u>								
Imposta sostitutiva su rivalutazioneTFR	<u> </u>								
TFR preesistente dalla SP iniziale		-		€	-	]	€	-	
Quota netta TFR	€	-		€	-	1 1	€	-	
Storni TFR per cessazioni rapporti di lavoro									
nel corso del trimestre				<u> </u>					
									-
COSTI PER SERVIZI	€	-	%IVA	€	-	ŻIVA	€	-	ŻΙVΑ.
	<u> </u>					+			<u>!</u>
	<u> </u>					$\perp$			ш
	<u> </u>					$\perp$			ш
	<u> </u>								Ш
	<u> </u>			_					$\vdash$
	<u> </u>					$\perp$			ш
	<u> </u>					$\perp$			ш
				L					Щ
				_			_		
COSTI PER GODIMENTO BENI DI TERZI	€	-	×IVA	€	-	ŻIVA	€	-	ŻIVA
Canoni di leasing	<u> </u>					$\vdash$			Ш
Fitti passivi				<u> </u>		Ш			<u> </u>
ONEDI DIVEDEI DI CESTIONE	-			-		Lance	_		h . 11 1 2
ONERI DIVERSI DI GESTIONE	€	-	%IVA	₹	-	½IVA	€	-	ZIVA
	<u> </u>			_		$\vdash$			$\vdash\vdash$
	<del></del>			_		$\vdash$			$\vdash\vdash$
-	<del></del>			_		$\vdash$			$\vdash\vdash$
	i		l l	I		1 1			i I

### **BUDGET ALTRI**

Al fine di ottenere nel modo più completo possibile i singoli bilanci trimestrali generali scaturenti dai singoli budget trimestrali, occorre inserire ulteriori dati sia per il budget economico che per quello patrimoniale. Il foglio di lavoro comprende 12 tabelle nelle quali inserire i dati richiesti. È possibile, in tabella 1, inserire anche un eventuale mutuo che si programma di stipulare nel trimestre 1, il cui piano di ammortamento è visualizzabile attraverso l'apposito link.

Dalla tabella 6 alla 12 occorre riportare le eventuali variazioni intervenute rispetto alla situazione patrimoniale iniziale inserita precedentemente, come ad esempio gli incassi di crediti precedenti, le variazioni di capitale sociale, le variazioni dei debiti verso fornitori e degli altri debiti iniziali.

Segue uno screen shot delle tabelle di budget:





DEMO SRL						
VARIAZIONI E	CO	NOMICHE E PA	TR	IMONIALI		
Tabella 1						
SIMULAZIONE NUOVO FINANZIAMENTO		Trimestre 1				
IMPORTO DEL FINANZIAMENTO			]			
DURATA (in mesi) TASSO ANNUO	╢		1			
IMPORTO RATA	╬	€ 0,00	ä			
IIII ON O IONA	_		,			
Tabella 2	,					
PIANO DEGLI ONERI FINANZIARI INERESSI PASSIVI NUOVO		Trimestre 1	_	Trimestre 2		Trimestre 3
FINANZIAMENTO (Tabella 1)	€	-	€	-	€	-
INTERESSI PASSIVI DA PRECEDENTI						
FINANZIAMENTI E SCOPERTI BANCARI			$\perp$			
ALTRI ONERI FINANZIARI  Totale oneri finanziari	€		€		€	
Totale onen mianzian	-	·	-	•	-	-
Tabella 3						
PIANO DEI PROVENTI FINANZIARI		Trimestre 1		Trimestre 2		Trimestre 3
	+		$\vdash$			
	+		$\vdash$			
Totale proventi finanziari	€	-	€	-	€	
•						
Tabella 4	7					
PIANO DEI PROVENTI E ONERI STRAORDINARI		Trimestre 1		Trimestre 2		Trimestre 3
PROVENTI STRAORDINARI		rmnestici	T_	/mnestic L		//mesaco
	$\vdash$					
	I		I	1	I	ı
Tabella 5						
PIANO DEGLI ALTRI RICAVI		Trimestre 1		Trimestre 2		Trimestre 3
		Trimestre 1		Trimestre 2		Trimestre 3
PIANO DEGLI ALTRI RICAVI					Ĺ	
PIANO DEGLI ALTRI RICAVI	€	Trimestre 1	€	Trimestre 2	€	Trimestre 3
PIANO DEGLI ALTRI RICAVI  Totali altri ricavi	€		€		€	
PIANO DEGLI ALTRI RICAVI  Totali altri ricavi	€		€		€	
PIANO DEGLI ALTRI RICAVI  Totali altri ricavi  Tabella 6  PIANO VARIAZIONI CREDITI V/CLIENTI  Valore dalla Situazione Patrimoniale iniziale		-	€	-	€	•
PIANO DEGLI ALTRI RICAVI  Totali altri ricavi  Tabella 6 PIANO VARIAZIONI CREDITI V/CLIENTI  Valore dalla Situazione Patrimoniale iniziale Incassi di crediti iniziali		- Trimestre 1		-		- Trimestre 3
PIANO DEGLI ALTRI RICAVI  Totali altri ricavi  Tabella 6  PIANO VARIAZIONI CREDITI V/CLIENTI  Valore dalla Situazione Patrimoniale iniziale Incassi di crediti iniziali  Crediti v/clienti derivanti dalle vendite (dal		- Trimestre 1		-		- Trimestre 3
PIANO DEGLI ALTRI RICAVI  Totali altri ricavi  Tabella 6  PIANO VARIAZIONI CREDITI V/CLIENTI  Valore dalla Situazione Patrimoniale iniziale Incassi di crediti iniziali  Crediti v/clienti derivanti dalle vendite (dal Piano vendite)	€	- Trimestre 1	€	- Trimestre 2 -	€	- Trimestre 3 134.200
PIANO DEGLI ALTRI RICAVI  Totali altri ricavi  Tabella 6  PIANO VARIAZIONI CREDITI V/CLIENTI  Valore dalla Situazione Patrimoniale iniziale Incassi di crediti iniziali  Crediti v/clienti derivanti dalle vendite (dal Piano vendite)	€	- Trimestre 1	€	- Trimestre 2 -	€	- Trimestre 3 134.200
Totali altri ricavi  Tabella 6  PIANO VARIAZIONI CREDITI V/CLIENTI  Valore dalla Situazione Patrimoniale iniziale Incassi di crediti iniziali Crediti v/clienti derivanti dalle vendite (dal Piano vendite) Incassi crediti Trimestre precedente  Valore finale	€	Trimestre 1	€	- Trimestre 2 - 134.200 -	€	Trimestre 3 134.200 117.120 134.200
PIANO DEGLI ALTRI RICAVI  Tabella 6 PIANO VARIAZIONI CREDITI V/CLIENTI Valore dalla Situazione Patrimoniale iniziale Incassi di crediti iniziali Crediti v/clienti derivanti dalle vendite (dal Piano vendite) Incassi crediti Trimestre precedente  Valore finale  Tabella 7	€	Trimestre 1	€	7/imestre 2 - 134.200 - 134.200	€	7/mestre 3 134.200 117.120 134.200 117.120
Tabella 6 PIANO VARIAZIONI CREDITI V/CLIENTI Valore dalla Situazione Patrimoniale iniziale Incassi di crediti iniziali Crediti v/clienti derivanti dalle vendite (dal Piano vendite) Incassi crediti Trimestre precedente Valore finale Tabella 7 PIANO ALTRI CREDITI	€	Trimestre 1	€	Trimestre 2  134.200  - 134.200  Trimestre 2	€	Trimestre 3 134.200 117.120 134.200
Tabella 6 PIANO VARIAZIONI CREDITI V/CLIENTI Valore dalla Situazione Patrimoniale iniziale Incassi di crediti iniziali Crediti v/clienti derivanti dalle vendite (dal Piano vendite) Incassi crediti Trimestre precedente Valore finale  Tabella 7 PIANO ALTRI CREDITI Valore dalla Situazione Patrimoniale iniziale	€	Trimestre 1	€	Trimestre 2  134.200  - 134.200  Trimestre 2	€	Trimestre 3 134.200 117.120 134.200 117.120
Tabella 6 PIANO VARIAZIONI CREDITI V/CLIENTI Valore dalla Situazione Patrimoniale iniziale Incassi di crediti iniziali Crediti v/clienti derivanti dalle vendite (dal Piano vendite) Incassi crediti Trimestre precedente Valore finale Tabella 7 PIANO ALTRI CREDITI	€	Trimestre 1	€	Trimestre 2  134.200  - 134.200  Trimestre 2	€	Trimestre 3 134.200 117.120 134.200 117.120
Tabella 6 PIANO VARIAZIONI CREDITI V/CLIENTI Valore dalla Situazione Patrimoniale iniziale Incassi di crediti iniziali Crediti v/clienti derivanti dalle vendite (dal Piano vendite) Incassi crediti Trimestre precedente Valore finale  Tabella 7 PIANO ALTRI CREDITI Valore dalla Situazione Patrimoniale iniziale Incassi degli Altri crediti	€	Trimestre 1 Trimestre 1	€€	Trimestre 2  134.200  - 134.200  Trimestre 2	€€	Trimestre 3 134.200 117.120 134.200 117.120 Trimestre 3
Tabella 6 PIANO VARIAZIONI CREDITI V/CLIENTI Valore dalla Situazione Patrimoniale iniziale Incassi di crediti iniziali Crediti v/clienti derivanti dalle vendite (dal Piano vendite) Incassi crediti Trimestre precedente Valore finale  Tabella 7 PIANO ALTRI CREDITI Valore dalla Situazione Patrimoniale iniziale - Incassi degli Altri crediti Valore finale	€	Trimestre 1 Trimestre 1	€ €	7/imestre 2  134.200  - 134.200  7/imestre 2  -	€€	Trimestre 3 134.200 117.120 134.200 117.120 Trimestre 3
Tabella 6 PIANO VARIAZIONI CREDITI V/CLIENTI Valore dalla Situazione Patrimoniale iniziale Incassi di crediti iniziali Crediti v/clienti derivanti dalle vendite (dal Piano vendite) Incassi crediti Trimestre precedente Valore finale  Tabella 7 PIANO ALTRI CREDITI Valore dalla Situazione Patrimoniale iniziale - Incassi degli Altri crediti Valore finale	€	Trimestre 1 Trimestre 1 -	€ €	7/imestre 2  134.200  - 134.200  7/imestre 2  -	€€	Trimestre 3 134.200 117.120 134.200 117.120 Trimestre 3
Tabella 6 PIANO VARIAZIONI CREDITI V/CLIENTI Valore dalla Situazione Patrimoniale iniziale Incassi di crediti iniziali Crediti v/clienti derivanti dalle vendite (dal Piano vendite) Incassi crediti Trimestre precedente Valore finale  Tabella 7 PIANO ALTRI CREDITI Valore dalla Situazione Patrimoniale iniziale - Incassi degli Altri crediti Valore finale	€	Trimestre 1 Trimestre 1	€ €	7/imestre 2  134.200  - 134.200  7/imestre 2  -	€€	Trimestre 3 134.200 117.120 134.200 117.120 Trimestre 3
Tabella 6 PIANO VARIAZIONI CREDITI V/CLIENTI Valore dalla Situazione Patrimoniale iniziale Incassi di crediti iniziali Crediti v/clienti derivanti dalle vendite (dal Piano vendite) Incassi crediti Trimestre precedente Valore finale  Tabella 7 PIANO ALTRI CREDITI Valore dalla Situazione Patrimoniale iniziale Incassi degli Altri crediti Valore finale  PIANO VARIATABELIA 8 CAPITALE SOCIALE Valore dalla Situazione Patrimoniale iniziale	€ €	Trimestre 1  Trimestre 1  Trimestre 1  ONI PATRIMON	€ €	Trimestre 2  134.200  - 134.200  Trimestre 2	€€	Trimestre 3 134.200 117.120 134.200 117.120 Trimestre 3
Tabella 6  PIANO VARIAZIONI CREDITI V/CLIENTI Valore dalla Situazione Patrimoniale iniziale Incassi di crediti iniziali Crediti v/clienti derivanti dalle vendite (dal Piano vendite) Incassi crediti Trimestre precedente Valore finale  Tabella 7  PIANO ALTRI CREDITI Valore dalla Situazione Patrimoniale iniziale - Incassi degli Altri crediti Valore finale  PIANO VARIAZIONE VAIORE FINALE Valore dalla Situazione Patrimoniale iniziale - Incassi degli Altri crediti Valore finale  Valore finale  Valore dalla Situazione Patrimoniale iniziale - Incassi degli Altri crediti Valore finale	€ €	Trimestre 1  Trimestre 1  Trimestre 1  ONI PATRIMON	€ €	Trimestre 2  134.200  - 134.200  Trimestre 2	€ € €	Trimestre 3 134.200 117.120 134.200 117.120 Trimestre 3
Tabella 6 PIANO VARIAZIONI CREDITI V/CLIENTI Valore dalla Situazione Patrimoniale iniziale Incassi di crediti iniziali Crediti v/clienti derivanti dalle vendite (dal Piano vendite) Incassi crediti Trimestre precedente Valore finale  Tabella 7 PIANO ALTRI CREDITI Valore dalla Situazione Patrimoniale iniziale - Incassi degli Altri crediti Valore finale  PIANO VARIATI CREDITI Valore finale  Valore finale  PIANO VARIATI CALIE Valore finale  Valore finale	€ €	Trimestre 1  Trimestre 1  Trimestre 1  ONI PATRIMON	€ €	Trimestre 2  134.200  - 134.200  Trimestre 2	€ € €	Trimestre 3 134.200 117.120 134.200 117.120 Trimestre 3
Tabella 6 PIANO VARIAZIONI CREDITI V/CLIENTI Valore dalla Situazione Patrimoniale iniziale Incassi di crediti iniziali Crediti v/clienti derivanti dalle vendite (dal Piano vendite) Incassi crediti Trimestre precedente Valore finale  Tabella 7 PIANO ALTRI CREDITI Valore dalla Situazione Patrimoniale iniziale - Incassi degli Altri crediti Valore finale  PIANO VARIATI CREDITI Valore finale  Valore finale  CAPITALE SOCIALE Valore dalla Situazione Patrimoniale iniziale Aumenti di Capitale o Versamenti del titolare Diminuzioni di Capitale o Prelevamenti del	€ €	Trimestre 1  Trimestre 1  Trimestre 1  ONI PATRIMON	€ €	Trimestre 2  134.200  - 134.200  Trimestre 2	€ € €	Trimestre 3 134.200 117.120 134.200 117.120 Trimestre 3
Tabella 6 PIANO VARIAZIONI CREDITI V/CLIENTI Valore dalla Situazione Patrimoniale iniziale Incassi di crediti iniziali Crediti v/clienti derivanti dalle vendite (dal Piano vendite) Incassi crediti Trimestre precedente Valore finale  Tabella 7 PIANO ALTRI CREDITI Valore dalla Situazione Patrimoniale iniziale - Incassi degli Altri crediti Valore finale	€ €	Trimestre 1  Trimestre 1  Trimestre 1  ONI PATRIMON	€ €	Trimestre 2  134.200  - 134.200  Trimestre 2 NETTO	€ € €	Trimestre 3 134.200 117.120 134.200 117.120 Trimestre 3
Tabella 6 PIANO VARIAZIONI CREDITI V/CLIENTI Valore dalla Situazione Patrimoniale iniziale Incassi di crediti iniziali Crediti v/clienti derivanti dalle vendite (dal Piano vendite) Incassi crediti Trimestre precedente Valore finale  Tabella 7 PIANO ALTRI CREDITI Valore dalla Situazione Patrimoniale iniziale - Incassi degli Altri crediti Valore finale  PIANO VARI Tabella 8 CAPITALE SOCIALE Valore dalla Situazione Patrimoniale iniziale Aumenti di Capitale o Versamenti del titolare  Diminuzioni di Capitale o Prelevamenti del titolare	€ € €	Trimestre 1  Trimestre 1  ONI PATRIMON  Trimestre 1	€ € €	Trimestre 2  134.200  134.200  Trimestre 2 NETTO  Trimestre 2	€ €	Trimestre 3 134.200 117.120 134.200 117.120 Trimestre 3 Trimestre 3
Tabella 6 PIANO VARIAZIONI CREDITI V/CLIENTI Valore dalla Situazione Patrimoniale iniziale Incassi di crediti iniziali Crediti v/clienti derivanti dalle vendite (dal Piano vendite) Incassi crediti Trimestre precedente Valore finale  Tabella 7 PIANO ALTRI CREDITI Valore dalla Situazione Patrimoniale iniziale - Incassi degli Altri crediti Valore finale  PIANO VARIA CAPITALE SOCIALE Valore dalla Situazione Patrimoniale iniziale - Incassi degli Altri crediti Valore finale	€ € €	Trimestre 1  Trimestre 1  ONI PATRIMON  Trimestre 1	€ € €	Trimestre 2  134.200  134.200  Trimestre 2 NETTO  Trimestre 2	€ €	Trimestre 3 134.200 117.120 134.200 117.120 Trimestre 3 Trimestre 3





		SF	

tasso	tasso tasso n.ro n. importo quota quota Rata									
annuo	periodo	rata	rate	mutuo	capitale	interessi	totale	residuo		
0,00%	0,00%	1	0	€ 0,00	0,00	0,00	0,00	0,00		
0,00%	0,00%	2	0	€ 0,00	0,00	0,00	0,00	0,00		
0,00%	0,00%	3	0	€ 0,00	0,00	0,00	0,00	0,00		
0,00%	0,00%	4	0	€ 0,00	0,00	0,00	0,00	0,00		
0,00%	0,00%	5	0	€ 0,00	0,00	0,00	0,00	0,00		
0,00%	0,00%	6	0	€ 0,00	0,00	0,00	0,00	0,00		
0,00%	0,00%	7	0	€ 0,00	0,00	0,00	0,00	0,00		
0,00%	0,00%	8	0	€ 0,00	0,00	0,00	0,00	0,00		
0,00%	0,00%	9	0	€ 0,00	0,00	0,00	0,00	0,00		
0,00%	0,00%	10	0	€ 0,00	0,00	0,00	0,00	0,00		
0,00%	0,00%	11	0	€ 0,00	0,00	0,00	0,00	0,00		

# 4 BUDGET DEGLI INVESTIMENTI

Questo budget contiene i dati riguardanti l'acquisto e la dismissione di immobilizzazioni immateriali e materiali, e gli incrementi e le dismissioni programmati delle immobilizzazioni finanziarie per ognuno dei trimestri. Per le immobilizzazioni immateriali e materiali occorre calcolare e indicare anche la quota di ammortamento trimestrale. Le **celle con angolo rosso** contengono delle indicazioni specifiche sui dati da inserire. Segue uno screen shot del budget:

Trimestre 1	Trimestre 2	Trimestre 3
00/01/1900	00/01/1900	00/01/1900
00/01/1900	00/01/1900	00/01/1900
Trimestre 1	Trimestre 2	Trimestre 3
€ -	€ -	€ -
€ .	€ .	€ -
	00/01/1900 00/01/1900 Trimestre 1	00/01/1900 00/01/1900 00/01/1900 00/01/1900 Trimestre 1 Trimestre 2 € - € -

IMMOBILIZZAZIONI MATERIALI	Trimestre 1		Trimestre 2			Trimestre 3
Valore netto iniziale	€	-	€	150.000	€	140.000
Acquisti programmati (costo di acquisto)	€	160.000				
I.V.A. sugli acquisti programmati						
Dismissioni programmate						
(costo storico-F.do ammort.)						
I.V.A. sulle dismissioni programmate						
(sul valore di cessione)						
Ammortamenti del trimestre	€	10.000	€	10.000	€	10.000
Valore finale programmato	€	150.000	€	140.000	€	130.000

IMMOBILIZZAZIONI FINANZIARIE		Trimestre 1		Trimestre 2		Trimestre 3
Valore netto iniziale	€	-	€	-	€	-
Incrementi programmati						
Dismissioni programmate						
Valore finale programmato	€	-	€		€	-





# 5 BUDGET GENERALE D'ESERCIZIO

### **BILANCI TRIMESTRALI PREVISIONALI**

Qui vengono elaborati e visualizzati i tre budget trimestrali generali, distinti in:

- 1. SITUAZIONE PATRIMONIALE TRIMESTRALE PREVISIONALE
- 2. CONTI ECONOMICI PREVISIONALI TRIMESTRALI A TOTALI PROGRESSIVI (cumulativi)
- 3. CONTI ECONOMICI PREVISIONALI PER SINGOLO TRIMESTRE

Trattasi della **Situazione Patrimoniale** e del **Conto Economico** generale che il sistema elabora in base ai dati di budget inseriti nei diversi budget settoriali (vendite, acquisti, costi generali, investimenti, variazioni patrimoniali).

Circa il Conto Economico previsionale, esso viene elaborato con 2 criteri diversi:

- CONTO ECONOMICO TRIMESTRALE CON DATI CUMULATI (ad esempio i ricavi di vendita del trimestre 2 sono cumulati con i ricavi di vendita del trimestre 1, e quelli del trimestre 3 contengono cumulativamente i ricavi di vendita dei trimestri 1 e 2. Così per ogni voce del CE);
- 2. CONTO ECONOMICO TRIMESTRALE PER TRIMESTRE (ogni trimestre viene considerato singolarmente; così ad esempio i ricavi di vendita sono quelli di ogni singolo trimestre, come ogni voce del CE).

Ovviamente modificando un qualsiasi dato inserito all'interno dei budget settoriali, si ha una immediata conseguenza all'interno di tali prospetti generali. Questo **permette di simulare determinate decisioni aziendali e le conseguenze sull'equilibrio generale dell'impresa**. Ad esempio simulando un nuovo mutuo bancario, è possibile verificare sia l'incidenza degli oneri finanziari sulla redditività che l'incidenza dei rimborsi delle rate sui futuri flussi di cassa.





# SITUAZIONE PATRIMONIALE TRIMESTRALE PREVISIONALE

Totali progressivi cumulativi al	arr.	1900		04141900	a	VV1900	- 6	VV1900
ATTIVO	BUD TRIME		_	UDGET MESTRE 2		VDGET IESTRE S		UDGET IESTRE 4
<i>IMMOBILIZZAZIONI</i>								
Immobilizzazioni immateriali	1		I	-	Ι	-	I	-
Immobilizzazioni materiali	1		I	-	Ι	-	I	-
Immobilizzazioni finanziarie	1		I	-	Ι	-	I	-
Totale immobilizzazioni	1	-	1	-	/	-	/	-
ATTIYO CIRCOLANTE								
Rimanenze	1	-	I	-	Ι	-	I	-
Crediti v/clienti	1	-	I	-	Ι	-	I	-
Credito I.V.A.	1		Ι	-	I		I	-
Altri crediti	1	-	Τ	-	Τ	-	Ι	-
Disponibilità liquide e depositi bancari	1	-	Ι	-	Ι	-	I	-
Totale attivo circolante	1	-	1	-	1	-	/	-
TOTALE ATTIVO	7	-	1	-	7	-	7	-

PASSIVO	7RIME	STRE 1	7RIM	ESTRE 2	7RIMI	STRE S	7RIMI	STRE 4
PATRIMONIO NETTO								
Capitale sociale	Ι	-	ı	-	ı	-	ı	-
Riserve + Utile (Perdita) periodo precedente	Ι	-	ı	-	ı	-	ı	-
Utile (perdita) maturato	Ι	-	ı	-	ı	-	ı	
Totale Patrimonio netto	7	-	7	-	7	-	7	-
DEBITI A MEDIO LUNGO TERMINE								
Debiti per TFR	1	-	I	-	1	-	1	-
Debiti v/banche a medio lungo	_		ı	-	1		ı	-
Altri debiti a medio/lungo (compresi Fondi	1			-		-		-
Totale debiti a medio lungo termine	1	-	1	-	1	-	1	-
DEBITI A BREYE TERMINE								
Debiti v/banche	_		ı	-	1		1	-
Debiti v/fornitori	_		ı	-	1		1	-
Debito I.V.A.	_		ı	-	1		1	-
Altri debiti a breve	Ι		T		1		ı	
Totale debiti a breve termine	/	-	1	-	/	-	/	-
TOTALE PASSIVO	/	-	1	-	/	-	/	-
Quadratura	7	-	7	-	7	-	7	-

# CONTI ECONOMICI PREVISIONALI TRIMESTRALI CON TOTALI PROGRESSIVI

	BUDGET	AL BUI	DGET AL	BUDGET AL	BUDGE	TAL
Totali progressivi cumulativi al	0/1/190	0 0/	1/1900	0/1/1900	0/1/19	00
VALORE DELLA PRODUZIONE						
Ricavi delle vendite	€	- €	-	€ -	€	-
Variazione delle rimanenze di prodotti	€	- €	-	€ -	€	-
Altri ricavi	€	- €	-	€ -	€	-
Totale valore della produzione	€	- €	-	€ -	€	-
COSTI DELLA PRODUZIONE						
Acquisto di materie	€	- €	-	€ -	€	-
Costi per servizi	€	- €	-	€ -	€	-
Costi per godimento beni di terzi	€	- €	-	€ -	€	-
Variazione delle rim. Materie/merci	€	- €	-	€ -	€	-
Costi del personale	€	- €	-	€ -	€	-
Margine Operativo Lordo (EBITDA)	€	- €	-	€ -	€	-
Ammortamenti	€	- €	-	€ -	€	-
Accantonamenti a Fondi rischi e oneri	€	- €	-	€ -	€	-
Oneri diversi di gestione	€	- €	-	€ -	€	-
Reddito Operativo (EBIT)	€	- €	-	€ -	€	-
Proventi e oneri finanziari						
Proventi finanziari	€	- €	-	€ -	€	-
Oneri finanziari	€	- €	-	€ -	€	-
Totale proventi e oneri finanziari	€	- €	-	€ -	€	-
Proventi e oneri straordinari						
Proventi straordinari	€	- €	-	€ -	€	-
Oneri straordinari	€	- €	-	€ -	€	-
Totale proventi e oneri straordinari	€	- €	-	€ -	€	-
RISULTATO PRIMA DELLE IMPOSTE	€	- €	-	€ -	€	-
Imposte dell'esercizio						
RISULTATO D'ESERCIZIO	€	- €	-	€ -	€	-





### CONTLECONOMICI PREVISIONALI PER SINGOLO TRIMESTRE

		BUDGET AL	ı	BUDGET AL	ı	BUDGET AL	-	BUDGET AL
Totali per singolo trimestre al		0/1/1900		0/1/1900		0/1/1900		0/1/1900
VALORE DELLA PRODUZIONE								
Ricavi delle vendite	€	-	€	-	€	-	€	-
Variazione delle rimanenze di prodotti	€	-	€	-	€	-	€	-
Altri ricavi	€	-	€	-	€	-	€	-
Totale valore della produzione	€	-	€	-	€	-	€	-
COSTI DELLA PRODUZIONE								
Acquisto di materie	€	-	€	-	€	-	€	-
Costi per servizi	€	-	€	-	€	-	€	-
Costi per godimento beni di terzi	€	-	€	-	€	-	€	-
Variazione delle rim. Materie/merci	€	-	€	-	€	-	€	-
Costi del personale	€	-	€	-	€	-	€	-
Margine Operativo Lordo (EBITDA)	€	-	€	-	€	-	€	-
Ammortamenti	€	-	€	-	€	-	€	-
Accantonamenti a Fondi rischi e oneri	€	-	€	-	€	-	€	-
Oneri diversi di gestione	€	-	€	-	€	-	€	-
Reddito Operativo (EBIT)	€	-	€	-	€	-	€	-
Proventi e oneri finanziari								
Proventi finanziari	€	-	€	-	€	-	€	-
Oneri finanziari	€	-	€	-	€	-	€	-
Totale proventi e oneri finanziari	€	-	€	-	€	-	€	-
Proventi e oneri straordinari								
Proventi straordinari	€	-	€	-	€	-	€	-
Oneri straordinari	€	-	€	-	€	-	€	-
Totale proventi e oneri straordinari	€	-	€	-	€	-	€	-
RISULTATO PRIMA DELLE IMPOSTE	€	-	€	-	€	-	€	-
Imposte dell'esercizio	€	-	€	-	€	-	€	-
RISULTATO D'ESERCIZIO	€	-	€	-	€	-	€	-

A lato di tali budget, tramite appositi link, è possibile visualizzare l'esposizione dettagliata dei calcoli che il sistema effettua per:

- 1. Rimanenze di Prodotti, Materie e Merci
- 2. Calcoli I.V.A.
- 3. Calcolo dei Debiti per TFR
- 4. Calcolo del TFR





Tabella 1		Trimestre 1		Trimestre 2		Trimestre 3		Trimestre 4
PIANO DELLE RIMANENZE		0/1/1900		0/1/1900		0/1/1900		0/1/1900
PRODOTTI FINITI								
Esistenze iniziali	€	-	€	-	€	-	€	-
Rimanenze finali programmate	€	-	€	-	€	-	€	-
Variazioni rimanenze prodotti	€	-	€	-	€	-	€	-
MATERIE E MERCI								
Esistenze iniziali	€	-	€	-	€	-	€	-
Rimanenze finali programmate	€	-	€	-	€	-	€	-
Variazioni rimanenze materie e merci	€	-	€	-	€	-	€	-
Totale rimanenze finali di prodotti, materie e	€	-	€	-	€	-	€	-

Tabella 2		Trimestre 1		Trimestre 2		Trimestre 3		Trimestre 4
CALCOLI I.V.A.		0/1/1900		0/1/1900	0/1/1900			0/1/1900
Credito I.V.A. iniziale	€	-	€	-	€	-	€	-
IVA su acquisti materie e merci	€	-	€	-	€	-	€	-
IVA su acquisti immobilizzazioni immateriali	€	-	€	-	€	-	€	-
IVA su acquisti immobilizzazioni materiali	€	-	€	-	€	-	€	-
IVA su acquisti spese generali	€	-	€	-	€	-	€	-
Totale IVA su acquisti	€	-	€	-	€	-	€	-
Debito I.V.A. iniziale	€	-	€	-	€	-	€	-
IVA su vendite prodotti/merci	€	-	€	-	€	-	€	-
IVA su dismissioni immobilizzazioni immateriali	€	-	€	-	€	-	€	-
IVA su dismissioni immobilizzazioni materiali	€	-	€	-	€	-	€	-
Totale IVA su vendite	€	-	€	-	€	-	€	-

# RENDICONTI FINANZIARI PREVISIONALI

Il Rendiconto finanziario previsionale elaborato dal sistema in automatico in base ai dati di budget inseriti, è probabilmente il prospetto più importante in quanto permette di evidenziare la capacità dell'azienda di coprire le uscite mediante le entrate.

I rendiconti trimestrali vengono esposti in una unica tabella e in modo sintetico:

	FLUSSI DI CASSA PR	OSF	PETTICI TRIMES	TRA	LI					
	RENDICONTO FINANZIARIO PROSPETTICO TRIMESTRALE									
			Trimestre 1 al	7	Trimestre 2 al		Trimestre 3 al		Trimestre 4 al	
	Importi cumulativi progressivi al		0/1/1900		0/1/1900		0/1/1900		0/1/1900	
	Dimostrazione dei flussi									
	Disponibilità liquide iniziali	€	-	€	-	€	-	€	-	
B)	Flusso monetario generato da attività di esercizio									
B1)	Ricavi monetari	€	-	€	-	€	-	€	-	
B2)	Costi monetari	€	-	€	-	€	-	€	-	
B3)	Variazione nei crediti, debiti, ratei e risconti	€	-	€	-	€	-	€	-	
	Totale B: flusso monetario da attività di esercizio	€	-	€		€	-	€	-	
C)	Flusso monetario netto da attività di investimento	€	-	€	-	€	-	€	-	
D)	Flusso monetario da attività di finanziamento									
D1)	Da mezzi propri	€	-	€	-	€	-	€	-	
D2)	Da mezzi di terzi	€	-	€	-	€	-	€	-	
	Totale D: flusso monetario da attività di finanziamento	€	-	€	-	€	-	€	-	
	Flusso monetario netto del periodo B)+C)+D)	€	-	€	-	€	-	€	-	
F)	Disponibilità liquide finali	€	-	€	-	€	-	€	-	
	Variazione delle disponibilità liquide	€	-	€	-	€	-	€	-	





Il prospetto evidenzia proprio i "FLUSSI DI CASSA PROSPETTICI" a cui la riforma della Crisi d'Impresa e dell'Insolvenza fa continuo riferimento, flussi che devono essere tenuti sotto controllo in modo continuativo e in via previsionale, al fine di evitare l'insolvenza.

Mediante appositi link posti a lato della tabella, si può accedere ai fogli di lavoro che espongono dettagliatamente i calcoli che il sistema effettua per ottenere i Rendiconti finanziari per singolo trimestre.

Trimeste 1   Difference 1   Difference 2   Diffe	Ritorna al Rendiconto Finanziario Trimestre 1					E VOCI DE B1	LL'AT	TIVO DELL B2	. <u>O SP</u>	IN OGNUN B3	IA DEI	LE VOCI D		NDIC D2
A) CREDITIVISOCI   1	Trimestre I	oci Kenai	conto	Finanziai		ВІ	-	DZ				ւ		<u>DZ</u>
MIMOBILIZZAZIONI	ATTIVO								CIRC	OLANTE	INVE	STIMENTI		
	A) CREDITI V/SOCI		1						1					
	B) IMMOBILIZZAZIONI													
	l) Immateriali		1								1			_
	II) Materiali		1								1			
	III) Finanziarie		1								1			_
	C) ATTIVO CIRCOLANTE													
	I) Rimanenze		1						I I					_
	II) Crediti													
10   23   34   35   35   35   35   35   35   3	II)1) Crediti v/clienti		1						I I					_
III) Attività finanziarie	ll) 2)3)4)5)5bis)5ter)5quater	n0	i i						1					
N   Disponibilità liquide	III) Attività finanziarie	n0	i I						1					
N   1   1   -	IV) Disponibilità liquide													
N   N   N   N   N   N   N   N   N   N	IV) 1) Depositi bancari e postali		1											
D)RATEIERISCONTI	IV) 2)3) Assegni e Denaro in cassa	n0	1											
TOTALE ATTIVO	D) RATELE RISCONTI	n0	i	-					I					_
	TOTALE ATTIVO	n0	i	-	· -		_		_	-	_			
	DIFFERENZA TRIMESTRE 1 - PERIODO IN		<del>l i</del>		•		-		<u> </u>		<del>-</del> -		<u> </u>	—

Per una corretta interpretazione del Rendiconto finanziario, potrebbe interessare il seguente e-book in forma di una pratica guida operativa:

### COME LEGGERE E INTERPRETARE IL RENDICONTO FINANZIARIO

https://www.fiscoetasse.com/BusinessCenter/scheda/29481-come-leggere-e-interpretare-il-rendiconto-finanziario.html

# **BUDGET GENERALE D'ESERCIZIO E INDICI**

In questo foglio viene elaborato il budget generale di esercizio, in base ai dati trimestrali inseriti nei rispettivi fogli. Ovviamente qui vengono riportati i totali progressivi dei trimestri inseriti, pertanto se non sono stati inseriti tutti e quattro i trimestri il budget generale di esercizio sarà parziale.





### **BUDGET GENERALE DI ESERCIZIO**

al 00/01/1900

STATO PATRIMONIALE PREVISIONALE	
ATTIVO	
IMMOBILIZZAZIONI	
Immobilizzazioni immateriali	€ .
Immobilizzazioni materiali	€ .
Immobilizzazioni finanziarie	€ -
Totale immobilizzazioni	€ -
ATTIVO CIRCOLANTE	€ -
Rimanenze	€ -
Crediti v/clienti	€ -
Credito I.V.A.	€ -
Altri crediti	€ -
Disponibilità liquide e depositi bancari	€ -
Totale attivo circolante	€ -
TOTALE ATTIVO	€ -

	PASSIVO	
PATRIMONIO NETTO		

......

CONTO ECONOMICO PREVISIONALE	
VALORE DELLA PRODUZIONE	
Ricavi delle vendite	€ -
Variazione delle rimanenze di prodotti	€ -
Altri ricavi	€ -
Totale valore della produzione	€ -
COSTI DELLA PRODUZIONE	€ -
Acquisto di materie	€ -
Costi per servizi	€ -
Costi per godimento beni di terzi	€ -
Variazione delle rim. Materie/merci	€ -
Costi del personale	€ -
Margine Operativo Lordo (EBITDA)	€ -
Ammortamenti	€ -
Accantonamenti a Fondi rischi e oneri	€ -
Oneri diversi di gestione	€ -
Reddito Operativo (EBIT)	€ -
Proventi e oneri finanziari	€ -
Proventi finanziari	€ -
Oneri finanziari	€ -
Totale proventi e oneri finanziari	€ -

.....

Da tale foglio è possibile inoltre accedere al foglio INDICI DI BILANCIO PREVISIONALI, per avere una completa situazione patrimoniale economica e finanziaria con i principali indici di bilancio.





### INDICI DI BILANCIO PREVISIONALI

al

INDICI DI REDDITIVITA' PREVISIONALI	Calcolo			
Indici di redditività				
Redditività del capitale proprio (ROE)	Reddito netto/Capitale proprio			
Redditività del capitale investito (ROI)	Reddito operativo/Capitale investito			
Onerosità del capitale di credito (ROD)	Oneri finanziari/Capitale di terzi			
Redditività delle ventite (ROS)	Reddito operativo/Ricavi di vendite			
Rotazione degli impieghi	Ricavi di vendita/Totale impieghi			
Leverage (Indice di indebitamento)	Totale impieghi/Patrimonio netto			

INDICI PATRIMONIALI PREVISIONALI	Calcolo
Indici di composizione degli impieghi	
Indice di rigidità degli impieghi	Immobilizzazioni/Totale attivo
Indice di elasticità degli impieghi	Attivo circolante/Totale attivo
Indici di composizione delle fonti	
Incidenza dei debiti a breve termine	Debiti a breve termine/Totale passivo
	District and the former facilities (Table)

.....

6

### ANALISI DEGLI SCOSTAMENTI

Questa è una funzione che potrebbe essere utile al management o al consulente aziendale, in quanto permette di analizzare gli scostamenti che si sono verificati tra i dati di budget e quelli realmente verificatesi nella gestione.

L'analisi degli scostamenti è una operazione che va fatta a consuntivo al termine di ogni trimestre e, anche se non obbligatoria, è utile in quanto completa il circuito del budget al fine di avere un completo controllo di gestione.

Il sistema riporta in automatico i dati di budget:

- dei Ricavi delle vendite
- degli Acquisti di materie e merci
- dei Costi generali
- degli Oneri finanziari

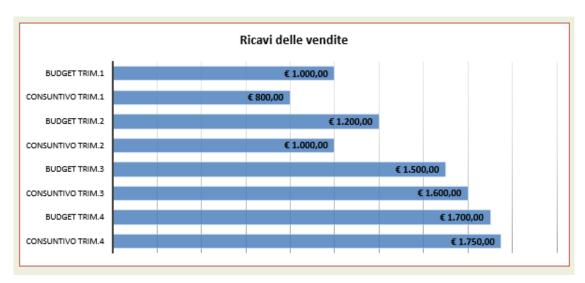
ai quali affiancare i dati a consuntivo da inserire (celle bianche) al termine di ogni trimestre. Il sistema determina gli scostamenti.





TRIMESTRE 1						
dal	00/01/1900	00/01/1900	00/01/1900			
al	00/01/1900	00/01/1900	00/01/1900			
	BUDGET	CONSUNTIVO	SCOSTAMENTO	Scost. %		
RICAVI DELLE VENDITE del trimestre	€ -		€ -	0%		
ACQUISTI DI MATERIE E MERCI del trimestre	€ -		€ -	0%		
COSTI GENERALI del trimestre						
Costo del personale	€ -		€ -	0%		
Costi per servizi	€ -		€ -	0%		
Costi per godimento beni di terzi	€ -		€ -	0%		
Oneri diversi di gestione	€ -		€ -	0%		
ONERI FINANZIARI del trimestre	€ -		€ -	0%		

Un grafico riepilogativo mette a confronto i Ricavi delle vendite programmate e quelli a consuntivo:



Inoltre viene generato un riepilogo con i totali progressivi, utile per avere sotto controllo i dati a consuntivo che si vanno formando trimestre dopo trimestre.

VALORI ECONOMICI TOTALI PROGRESSIVI	BUDGET		CONSUNTIVO		SCOSTAMENTO		Scost. %
RICAVI DELLE VENDITE del trimestre	€		€	-	€	-	0%
ACQUISTI DI MATERIE E MERCI del trimestre	€		€	-	€	-	0%
COSTI GENERALI del trimestre							
Costo del personale	€	-	€	-	€	-	0%
Costi per servizi	€	-	€	-	€	-	0%
Costi per godimento beni di terzi	€	-	€	-	€	-	0%
Oneri diversi di gestione	€	-	€	-	€	-	0%
ONERI FINANZIARI del trimestre	€	-	€	-	€	-	0%





# 7 BUDGET E SCOSTAMENTI KPI

La nuova normativa sulla crisi d'impresa (D.Lgs. 14/2019), al fine di individuare e anticipare eventuali squilibri aziendali, fa riferimento, quali indicatori gestionali, ai **Key Performance Indicators (KPI).** Trattasi di indicatori extracontabili a cui l'imprenditore deve far continuo riferimento (ad esempio n. scontrini giornalieri emessi, numero di ordini mensili, ecc.).

Accedendo a questa funzione è possibile elencare gli indicatori gestionali (KPI) scelti da monitorare, inserendo i dati a budget e successivamente quelli a consuntivo, con successiva analisi degli scostamenti.

VDI (Van Darformanas Indicators)		Trimestre 1		Trimestre 2			
KPI (Key Performance Indicators)	Budget	Consuntivo	Scostamento	Budget	Consuntivo	Scostamento	
Dal	00/01/1900	00/01/1900	00/01/1900	00/01/1900	00/01/1900	00/01/1900	
al	00/01/1900	00/01/1900	00/01/1900	00/01/1900	00/01/1900	00/01/1900	
Kpi 1			0			0	
Kpi 2			0			0	
			0			0	
			0			0	
			0			0	



# **DASHBOARD DI CONTROLLO**

Dal Dashboard è possibile visualizzare in tempo reale i dati di budget relativi agli equilibri Patrimoniale, Economico e Finanziario oltre al Cash Flow generato dalla gestione e derivante dal Rendiconto Finanziario.





DASHBOARD DI CONTROLLO						
	Trimestre 1	Trimestre 2	Trimestre 3	Trimestre 4		
Dal	00/01/1900	00/01/1900	00/01/1900	00/01/1900		
al	00/01/1900	00/01/1900	00/01/1900	00/01/1900		
EQUILIBRIO ECONOMICO PREVISIONALE						
Margine Operativo Lordo trimestrale	00/	00/	00/	00/		
previsionale (EBITDA)	0%	0%	0%	0%		
Reddito Operativo trimestrale previsionale (EBIT)	0%	0%	0%	0%		
Reddito netto trimestrale previsionale	#DIV/0!	#DIV/0!	#DIV/0!	#DIV/0!		
EQUILIBRIO PATRIMONIALE PREVISIONALE						
Autonomia Patrimoniale	0%	0%	0%	0%		
EQUILIBRIO FINANZIARIO PREVISIONALE						
Indice di disponibilità	#DIV/0!	#DIV/0!	#DIV/0!	#DIV/0!		
CASH FLOW PREVISIONALE						
Flusso monetario netto trimestrale previsionale	€ -	€ -	€ -	€ -		

# **PIANIFICAZIONE STRATEGICA**

Per fare una buona programmazione è necessario partire da una accurata **pianificazione** di medio lungo termine (3-5 anni) con fissazione degli obiettivi strategici, e in seguito fare una **programmazione** di breve termine (12 mesi) con l'individuazione degli obiettivi intermedi o sotto obiettivi, i quali devono essere chiari, quantificabili e misurabili e non generici.

Questo foglio può essere un valido ausilio per tali operazioni, ed è suddiviso in:

- Analisi P.E.S.T.E.L. per individuare i fattori esterni che possono influenzare direttamente o
  indirettamente il business aziendale e di conseguenza pianificare le opportune strategie per
  fronteggiarli;
- Analisi S.W.O.T. per individuare i punti di forza e debolezza dell'azienda e le opportunità e le minacce di mercato, allo scopo, per ognuno di essi, di individuare le opportune strategie;
- Fissazione degli obiettivi, con l'elencazione specifica e la data entro cui raggiungerli.

### **NOTE LIBERE**

In un foglio di Word è possibile redigere una relazione accompagnatoria al budget oltre ad eventuali osservazioni.





# SUGGERIMENTI PER L'UTILIZZO DI MONITORAZIENDA Budget

Si vogliono qui dare alcuni suggerimenti per un ottimale utilizzo del prodotto.

- ✓ Per il commercialista che intende incrementare il valore aggiunto della propria attività di consulenza e che vuole ampliare il campo di intervento non limitandosi all'esecuzione degli adempimenti fiscali, ma ad abbinare una consulenza di qualità con opportuni suggerimenti all'imprenditore circa le future decisioni strategiche;
- ✓ Per l'imprenditore per il soddisfacimento del suo normale bisogno di prevedere lo stato di salute della propria azienda almeno nell'immediato futuro;
- ✓ Per rispettare gli obblighi di legge (D.Lgs. 14/2019) che vanno nella direzione di un profondo cambio di mentalità per l'imprenditore, nel senso di una visione strategica rivolta al futuro per anticipare e arginare eventuali segnali di allerta di crisi.

# **INFORMAZIONI TECNICHE PER L'UTILIZZO**

Il prodotto necessita di Microsoft Excel.

Per navigare tra le diverse videate vi sono appositi link sui quali basta cliccare.

Le celle di inserimento dati sono di colore bianco.

Le celle con un triangolo rosso nell'angolo superiore destro, contengono un commento esplicativo che è possibile leggere passando il cursore del mouse.

Si consiglia di conservare un file vuoto del tool senza dati e rinominare i file utilizzati, allo scopo di evitare di cancellare tutti i dati inseriti ogni volta che si voglia fare una nuova elaborazione.

Fine guida

**Informazioni & Credits** 





### Autore:

Prof. Nicola Napolitano – Dottore commercialista. Docente di Economia aziendale.

n.napolitano4@gmail.com

Per assistenza, chiarimenti, informazioni specifiche o suggerimenti migliorativi, potete scrivere direttamente all'autore

#### Disclaimer

L'utilizzatore di questo foglio di calcolo è tenuto a controllare l'esattezza e la completezza dei risultati. L'autore e l'editore non si assumono alcuna responsabilità per danni diretti o indiretti subìti dal cliente o da terzi in dipendenza dall'uso del presente foglio.

\*/\*/\*/\*/\*

Altri prodotti dello stesso autore che potrebbero interessare:

https://www.fiscoetasse.com/autore/121-napolitano-dott-nicola